

Willich, 10.02.07

Sehr geehrte Frau Krey,

am letzten Wochenende haben wir bei Ihnen unser diesjähriges National Sales Meeting mit deutschen, europäischen und einigen amerikanischen Gästen ausgerichtet. Die Veranstaltung war – nicht zuletzt durch Ihre professionelle Unterstützung – ein voller Erfolg, weil wir

- Ihr sehr schönes Hotel nutzen konnten
- Das Ambiente der besonderen Tagungsräume genossen haben
- Die Tagungstechnik zuverlässig funktionierte
- Die persönliche Betreuung vor, während und nach der Veranstaltung einwandfrei war
- Sie sehr flexibel und zuverlässig alle Sonderwünsche (auch die spontanen) erfüllen konnten
- Speziell die Abendveranstaltung mit festlich eingedeckten Tischen und köstlichem Büffet ein Genuss war
- Und nur noch von der anschließenden, wunderschönen Party in der Klosterscheune übertroffen wurde

An dieser Stelle ein HERZLICHES DANKESCHÖN an alle Mitarbeiter Ihres Hauses, die uns hervorragend unterstützt haben. Besonders herausragend in Erinnerung geblieben ist uns die freundliche Kellnerin in der Klosterscheune, die unermüdlich und auch zu spätester/frühester Stunde noch freundlich und herzlich um das Wohlergehen der Gäste bemüht war.

Mit freundlichen Grüßen

KENT Deutschland GmbH

Anita Lünenborg
- National Sales Manager Industrial -

Sascha Koster
- Marketing Services & Sales Support Manager

www.kenteurope.com
KENT – The Choice of Professionals



Certificate No. 1427/97